

新闻稿

发布时间 – 2025 年 1 月 29 日

**康宁公布 2024 年第四季度及全年强劲财务业绩⁽¹⁾
“Springboard”计划首年实施成果斐然**

(1) 第四季度 GAAP 业绩：销售额 35 亿美元，毛利率 34.2%，运营利润率 11.2%，每股收益 0.36 美元，运营现金流 6.23 亿美元。全年 GAAP 业绩：销售额 131 亿美元，毛利率 32.6%，运营利润率 8.7%，每股收益 0.58 美元，运营现金流 19 亿美元。

第四季度业绩超出预期，核心销售额达 39 亿美元创历史新高，同比增长 18%，核心每股收益 0.57 美元，增幅达销售额增速两倍以上

核心运营利润率同比扩大 220 个基点至 18.5%

新一代光连接产品推动光通信企业业务同比增长 93%

显示科技业务成功执行了涨价举措，预计 2025 年其净收益将达 9 至 9.5 亿美元，净利润率将保持在 25%

管理层预期 2025 年第一季度核心销售额将同比增长 10%，达到约 36 亿美元，核心每股收益将增长 30%，达到 0.48 至 0.52 美元之间

纽约州康宁——[康宁公司](#)（纽约证券交易所代码：GLW）今日公布 2024 年第四季度及全年财务业绩，并对 2025 年第一季度做出展望。

康宁董事会主席兼首席执行官魏文德表示：“我们在第四季度再创佳绩，核心销售额同比增长 18%，达到 39 亿美元，核心每股收益增长 46%，达到 0.57 美元，核心运营利润率扩大 220 个基点，达到 18.5%。我们还将核心投资回报率提升了 390 个基点，达到 12.7%。此外，我们在 2024 年实现了强劲的自由现金流增长，达到 12.5 亿美元，增长 42%。”

魏文德补充道：“显然，我们满怀信心的‘Springboard’计划迎来了一个令人振奋的开局。我们朝着至 2026 年底实现新增超过 30 亿美元的年度销售额、运营利润率达到 20% 的目标迈出了坚实的步伐。基于公司目前的优异表现，我们计划在三月份的投资者日活动上对这一极具信心的计划进行升级。随着周期性和长期性的上升趋势推动了对我们产品和能力的需求，我们正在实现销售额的大幅增长，并带来强劲的利润和现金流增量。”

执行副总裁兼首席财务官 Ed Schlesinger 表示：“第四季度业绩超预期，主要得益于新型生成式人工智能产品在光通信企业业务领域的强劲表现，销售额同比增长了 93%。显示科技业务成功执行了双位数百分比的涨价举措，以确保我们在日元疲软的环境中仍能保持稳定的美元净收益。我们预计 2025 年其净收益将达 9 至 9.5 亿美元，净利润率将保持在 25%。”

Ed Schlesinger 补充道，“在 2025 年第一季度，我们预计核心销售额将同比增长 10%，达到约 36 亿美元，核心每股收益增长约 30%，达到 0.48 至 0.52 美元之间。”

2024 年第四季度财务亮点：

- GAAP 销售额为 35 亿美元。核心销售额为 38.7 亿美元，同比增长 18%。
- GAAP 每股收益为 0.36 美元。核心每股收益为 0.57 美元，同比增长 46%。GAAP 与核心每股收益之间的差异主要反映了与收益合同折算和日元债务折算相关的非现金、按市值计价的调整、固定汇率调整和其他非现金费用。
- GAAP 毛利率为 34.2%，核心毛利率为 38.6%。
- GAAP 运营现金流为 6.23 亿美元。调整后的自由现金流为 4.09 亿美元。

2024 年全年财务亮点：

- GAAP 销售额为 131.2 亿美元。核心销售额为 144.7 亿美元，同比增长 7%。
- GAAP 每股收益为 0.58 美元。核心每股收益为 1.96 美元，同比增长 15%。GAAP 与核心每股收益之间的差异主要反映了与收益合同折算和日元债务折算相关的非现金、按市值计价的调整、固定汇率调整和其他非现金费用。
- GAAP 毛利率为 32.6%，核心毛利率为 38.2%。
- GAAP 运营现金流为 19.4 亿美元。调整后的自由现金流为 12.5 亿美元。

2025 年第一季度展望

- 2025 年第一季度，管理层预计核心销售额将同比增长约 10%，达到 36 亿美元。同时，核心每股收益有望增长约 30%，达到 0.48 至 0.52 美元之间。

即将举行的投资者活动：

- 2025 年 3 月 18 日，康宁管理层将在纽约市揭晓其备受瞩目的“Springboard”计划的更新升级。此次升级旨在明确展示至 2026 年底，公司将如何实现超过 30 亿美元的年度销售额增长，并达成 20% 的运营利润率目标。此外，管理层还将向投资者及行业分析师更新介绍公司的独特竞争力、行业优势及技术实力，这些优势使康宁能够把握其 Springboard 计划中概述的重大增长机遇。

2024 年第四季度及全年业绩与历年比较

（除每股金额外，均以百万美元为单位）

业绩 (GAAP)

	Q4 2024	Q3 2024	Q4 2023	环比	同比	全年 2024	全年 2023	同比
销售净额	\$3,501	\$3,391	\$2,994	3%	17%	\$13,118	\$12,588	4%
净收益（亏损） ⁽¹⁾	\$310	(\$117)	(\$40)	*	*	\$506	\$581	(13%)
摊薄每股收益	\$0.36	(\$0.14)	(\$0.05)	*	*	\$0.58	\$0.68	(15%)

(1) 代表归属于康宁公司的 GAAP 净利润（亏损）

* 无意义

核心业绩（非 GAAP）⁽¹⁾

	Q4 2024	Q3 2024	Q4 2023	环比	同比	全年 2024	全年 2023	同比
核心销售额	\$3,874	\$3,733	\$3,272	4%	18%	\$14,469	\$13,580	7%
核心净收益	\$497	\$465	\$339	7%	47%	\$1,699	\$1,463	16%
核心每股收益	\$0.57	\$0.54	\$0.39	6%	46%	\$1.96	\$1.70	15%

(1) 核心业绩指标为非 GAAP 财务指标。GAAP 与非 GAAP 指标之间的调整内容请见随新闻稿一并发布的表格或康宁公司官网。

2024 年第四季度及全年部门业绩

（以百万美元为单位）

以下 2024 年第四季度和全年业绩根据康宁合并财务报表中呈现的康宁业务部门报告编制。

光通信

	Q4 2024	Q3 2024	Q4 2023	环比	同比	FY 2024	FY 2023	同比
销售净额	\$1,368	\$1,246	\$903	10%	51%	\$4,657	\$4,012	16%
净收益	\$194	\$175	\$88	11%	120%	\$612	\$478	28%

光通信第四季度销售额 14 亿美元，同比增长 51%。全年销售额为 46.6 亿美元，同比增长 16%，主要得益于市场对康宁新型生成式人工智能（Gen AI）产品的持续强劲采用。光通信企业业务销售额创下历史新高，第四季度较 2023 年同期增长 93%。第四季度净收益为 1.94 亿美元，同比增长 120%。全年净收益为 6.12 亿美元，增长 28%。这两项增长均得益于销量提升带来的强劲利润增长。

显示科技

	Q4 2024	Q3 2024	Q4 2023	环比	同比	全年 2024	全年 2023	同比
销售净额	\$971	\$1,015	\$869	(4%)	12%	\$3,872	\$3,532	10%
净收益	\$262	\$285	\$232	(8%)	13%	\$1,006	\$842	19%

显示科技第四季度销售额为 9.71 亿美元，同比增长 12%。净收益为 2.62 亿美元。

特殊材料

	Q4 2024	Q3 2024	Q4 2023	环比	同比	全年 2024	全年 2023	同比
销售净额	\$515	\$548	\$473	(6%)	9%	\$2,018	\$1,865	8%
净收益	\$81	\$72	\$58	13%	40%	\$260	\$202	29%

特殊材料第四季度销售额为 5.15 亿美元，同比增长 9%。第四季度净收益为 8100 万美元，环比增长 13%。全年销售额增长 8% 至 20 亿美元，净收益同比增长 29%，主要驱动力为市场对公司高端玻璃创新产品的持续强劲需求以及销量增长带来的利润增长。

环境科技

	Q4 2024	Q3 2024	Q4 2023	环比	同比	全年 2024	全年 2023	同比
销售净额	\$397	\$382	\$429	4%	(7%)	\$1,665	\$1,766	(6%)
净收益	\$81	\$75	\$98	8%	(17%)	\$358	\$386	(7%)

环境科技第四季度销售额为 3.97 亿美元，较 2023 年同期的强劲表现下降 7%。第四季度净收益为 8100 万美元。全年销售额为 16.7 亿美元，同比下降 6%，主要受全球重型柴油卡车市场尤其在欧洲市场需求疲软影响。

生命科学

	Q4 2024	Q3 2024	Q4 2023	环比	同比	全年 2024	全年 2023	同比
销售净额	\$250	\$244	\$242	2%	3%	\$979	\$959	2%
净收益	\$18	\$15	\$17	20%	6%	\$63	\$50	26%

生命科学第四季度销售额为 2.5 亿美元，较上年同期增长 3%。净收益为 1800 万美元，同比增长 6%。

Hemlock 与新兴发展业务

	Q4 2024	Q3 2024	Q4 2023	环比	同比	全年 2024	全年 2023	同比
销售净额	\$373	\$298	\$356	25%	5%	\$1,278	\$1,446	(12%)
净（亏损）收益	(\$10)	(\$12)	(\$19)	17%	47%	(\$55)	\$15	*

Hemlock 与新兴发展业务第四季度销售额为 3.73 亿美元，较上年同期增长 5%。

近期投资者活动

除 3 月 18 日纽约投资者日活动外，康宁还将于 2025 年 2 月 28 日出席萨斯奎汉纳第十四届年度科技大会（Susquehanna Fourteenth Annual Technology Conference）。此外，康宁将安排管理层访问选定城市的投资者办公室。访问公司的[投资者关系网站](#)，了解最新信息。

第四季度电话会议信息

康宁于美国东部时间 1 月 29 日（星期三）上午 8:30 召开第四季度电话会议。欲收听会议的音频网络直播，请访问康宁投资者关系网站：http://www.corning.com/investor_relations，点击“Webcast”并根据指示操作。

新闻稿中的信息陈述

此新闻稿中包含非公认会计准则（Non-GAAP）的财务指标。非公认会计准则（Non-GAAP）与公认会计准则（GAAP）既不互通也无法相互代替。康宁的 Non-GAAP 财务指标排除了受一般经济条件和活动驱动的项目影响，这些项目不能反映公司经营的基本原则和趋势。公司认为，采用 Non-GAAP 财务指标将有助于分析财务业绩，排除某些可能会影响公司正常业绩表现的项目。关于 Non-GAAP 财务指标的定

义及其与最直接可比较的GAAP财务指标之间的调整内容，可在公司网站的“投资者关系”页面查询。请点击“Financials and Filings（财务与档案）”标签下的“Quarterly Results（季度财务业绩）”进行查询。调整内容也将随本新闻稿一并发布。

关于未来的展望，我们无法为这些非GAAP指标提供解释，因为管理层无法预测汇率变动或其他不反映当前运营情况的项目，也无法预测尚未发生或超出管理层控制的项目。因此，管理层无法以GAAP为依据对未来的信息提供预测。

前瞻性陈述提示

本新闻稿中除历史事实陈述外的一些包含“将”、“认为”、“预期”、“期望”、“打算”、“计划”、“寻求”、“看见”、“会”、“目标”、“预估”和“预测”等词语及类似表达的陈述和管理层相关评论均属前瞻性陈述。这些前瞻性陈述符合1995年《私人证券诉讼改革法案》安全港条款，其中包括与经济、竞争和立法发展有关的估计和假设。这些陈述涉及未来事件，这些事件本身在不同程度上解决了不确定的问题。这些前瞻性陈述包括但不限于公司未来的经营业绩、公司在新市场和现有市场的份额、公司的收入和盈利增长率、公司的创新能力及新产品的商业化、公司成本缩减计划的实施以及包括优化生产能力在内的提高定价举措。此类陈述具有不确定性，而在多数情况下，这些不确定性是公司无法控制的。公司无法确保事件的发展一定符合管理层预期。受到各种因素的影响，实际结果可能与我们所预期的结果大不相同。公司不承担更新该陈述的任何义务。

虽然公司认为这些前瞻性陈述中反映的预期是基于合理的假设，但实际结果可能有重大差异，假设包括但不限于当前的估计和预测、总体的经济状况、对自身业务的了解和对公司有重要影响的关键业绩指标。除非适用的证券法要求，否则如果情况或管理层的估计或意见发生变化，公司没有义务更新前瞻性陈述。

可能导致实际结果与前瞻性声明中所表示或暗示的结果产生重大差异的一些风险、不确定性和其他因素包括但不限于：全球经济趋势、竞争和地缘政治风险，或美国与中国或其他国家之间贸易制裁、关税或其他贸易紧张局势的升级，及其对公司全球供应链和战略的相关影响；宏观经济、市场状况的变化及市场波动，包括健康危机事件、通货膨胀、利率、证券等其他金融资产的价值、贵金属、石油、天然气、原材料和其他大宗商品的价格和汇率（尤其是美元与日元、新台币、欧元、人民币、韩元和墨西哥比索之间的汇率），政府激励措施的可用性、消费者需求的突然减少或增加，以及此类变化和波动对我们财务状况和业务的影响；健康危机事件（如流行病）的持续时间和严重程度，以及它对我们业务需求、人员、运营、全球供应链和股票价格的影响；因恐怖活动、网络攻击、武装冲突、政治金融环境不稳定、自然灾害、国际贸易争端或重大健康问题可能导致商业活动、供应链中断；由于盗窃、网络攻击或公司信息技术基础设施被破坏而造成的知识产权损失；专利权执行能力、知识产权和商业机密保护能力；对康宁、供应商和制造商的供应链、设备、设施、IT系统或运营的意外扰乱；产品需求与行业产能；产品竞争与定价；关键部件、原材料、设备、自然资源和设施的可用性和成本；新产品开发及商业化；主要客户的订单活动和需求；现金流和收益的数量和时间情况，以及其他可能影响季度分红定期偿还或股权回购能力的情况；未来股息的金额及时间；公司收购、配置或其它类似交易方式带来的影响；监管和政策法规影响；应对预期客户需求的资本支付能力；公司通过优化生产效率、实施运营变革、定价行动和其他成本缩减措施以提高利润率的能力；技术变动率；不利诉讼；产品与部件性能问题；关键人才的留用；客户的营收能力，为其经营的业务和扩张进行融资的能力以及应收账款偿还能力；重要客户损失；税法、法规和国际税收标准的变化；税务机关审计的影响；立法、政府法规及其它相关部门的行为和调查带来的潜在影响；以及康宁向美国证券交易委员会（“SEC”）所提交的文件中所列出的其他风险。

关于风险及其它因素的完整陈述详见康宁公司年度报告（表格10-K）和季度报告（表格10-Q）中风险因素和前瞻性陈述部分内容。

网站披露

根据美国证券交易委员会（SEC）提供的关于利用公司网站和社交媒体渠道披露资料信息的指导说明，康宁公司（简称“康宁”）希望告知投资者、媒体和其他有关各方，公司计划通过其网站 (<http://www.corning.com/worldwide/en/about-us/news-events.html>)发布与公司有关的重要信息，包括可能被视为与投资者有重大关系的信息或对本文及其它康宁新闻发布有所补充的信息。康宁社交媒体和网站将不时更新公司使用的网站和社交媒体渠道清单。除了在公司的SEC文件、新闻稿、电话会议和网络广播中发布的信息以外，康宁鼓励投资者、媒体和其他有关各方审阅康宁可能通过其网站和如上所述的社交媒体渠道发布的信息。

关于康宁公司

康宁公司 (www.corning.com) 是全球材料科学的领导创新者，过去的170年来一直致力于改变生活的突破创新。康宁凭借在玻璃科技、陶瓷科技和光学物理领域的专业知识，以及资深的生产和制程能力不断开发出开创新行业并且改善人们生活的产品。康宁通过对研发持续不断的投入、对材料和制程创新的独特结合，以及与全球行业领先客户的紧密互信合作，从而获得了成功。康宁拥有多元化的业务范围和良好的协作能力，以此满足不断发展的市场需求，帮助客户在动态市场中捕获更多机会。今天，康宁的业务涉及光通信、移动消费电子、显示科技、汽车应用、太阳能和半导体以及生命科学等领域。

关于康宁中国

康宁积极参与中国的发展已逾40年，以其专业人才及本土知识开发并应用突破性的技术从而改善了人们的生活。今天，康宁在中国的投资与该地区新兴市场的趋势紧密结合，在中国大陆的总投资额已逾90亿美金，员工总人数超过6,000人。请访问www.corning.com.cn、@康宁中国官方微博或“康宁 Corning”官方微信公众号，了解更多关于康宁中国的信息。

联络人信息：

媒体关系 – 康宁中国

谢知聆 Cara Xie
(8621) 2215-2888
xiez3@corning.com

媒体关系 – 康宁美国

Michael A. West Jr.
(607) 684-1167
westm4@corning.com

投资者关系

Ann H.S. Nicholson
(607) 974-6716
nicholsoas@corning.com